

LEDELSESPARRING

Blue Advisory

Din faste sparringspartner om ledelse og forretning.

Få kvalificeret modspil, tydelige prioriteringer og fast opfølgning. Til dig, der vil skabe mere plads til ledelse og få virksomhedens udvikling videre.

Blue Advisory er til ejerledere og direktører, der ønsker en fast, fortrolig rådgiver tæt på hverdagens beslutninger. Et fleksibelt alternativ til et advisory board eller et ekstra bestyrelsesmedlem, når behovet er løbende sparring. Du beholder beslutningsret og ledelsesansvar.

Kan du genkende din situation?

- Driften skubber vigtige beslutninger og udviklingsopgaver foran sig.
- For mange opgaver og beslutninger samler sig hos dig.
- Virksomheden vokser, eller du har fået et større ledelsesansvar.
- Du står med svære valg om mennesker, økonomi, kunder eller investeringer.

Det arbejder vi hen imod

Ved opstart vælger vi højst tre konkrete mål. Udbyttet kan blandt andet være:



Tydeligere beslutninger

Få belyst muligheder og konsekvenser, så du kan træffe et vigtigt valg og komme videre.



Skarpere prioriteringer

Brug tid og ressourcer på de indsatser, der betyder mest for virksomheden.



Mere plads til ledelse

Fordel ansvar og tilbagevendende beslutninger, så mindre samler sig hos dig.



Større fremdrift

Gør næste handling og ansvar tydeligt, og følg op på det, I har aftalt.

Samtidig kan du opnå større klarhed i din lederrolle og stå bedre i vanskelige samtaler.

Et enkelt samarbejde. Med tydelige rammer.

Sådan arbejder vi sammen

01 Vi lærer virksomheden at kende

Vi gennemgår din situation, ambitioner og relevant eksisterende materiale. Vi aftaler højst tre mål samt rammer for samarbejde og fortrolighed.

02 Vi mødes fast hver måned

Et møde på 90 minutter om aktuelle valg og prioriteringer. Rådgiveren forbereder mødet, udfordrer antagelser og giver anbefalinger, når der er grundlag for det.

03 Vi holder fast mellem møderne

Du får en kort, opdateret oversigt over beslutninger, højst tre prioriteringer, ansvar og næste skridt. Rådgiveren følger op, og du kan bruge korte samtaler mellem møderne.

Én relation. Flere fagligheder.

Din faste rådgiver holder sammen på sparringen. Med din accept kan vi inddrage kolleger inden for økonomi, strategi, marketing, digitalisering og projektledelse. Ekstra opgaver beskrives og prissættes særskilt.

Det skal du vide

Ansvar og ekstra opgaver

Du beholder beslutningsret og ledelsesansvar. Større analyser, strategiprocesser, workshops, projektledelse og udførende arbejde aftales særskilt.

Møder og fortrolighed

Vi mødes online eller hos Blue Forest. Kundebesøg og transport prissættes på forhånd. Eventuel status til bestyrelse eller ejere aftales fra start.

Tre måneder til at begynde med

Prisen på 27.500 kr. omfatter opstart og tre måneder. Vi evaluerer sammen. Der er ingen automatisk forlængelse. Ved fortsættelse aftales en måneds opsigelse.

Dit bidrag

Du deler relevant viden, er åben for modspil og handler på beslutningerne. Målgruppen er ejerledere og direktører i etablerede SMV'er.

INDHOLD OG PRIS

7.500 kr.

pr. måned ekskl. moms

Opstart: 5.000 kr.

ekskl. moms

- 90 minutters månedligt møde
- Forberedelse og kort opsamling
- Opdateret beslutningsoversigt
- Korte samtaler, op til én time pr. måned
- Svar på henvendelser senest næste arbejdsdag
- Evaluering hvert kvartal

Første tre måneder

27.500 kr. ekskl. moms